

Sprawozdanie Zarządu

z działalności spółki

BLUMERANG PRE IPO S.A.

za rok obrotowy

od 12.07.2007 do 31.12.2007

Dane organizacyjne Spółki

Nazwa:	Blumerang PRE IPO S.A.
Adres/siedziba:	ul. Jasielska 16A, 60-476 Poznań
Sąd:	Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data wpisu:	12 lipca 2007 roku
Nr KRS	0000284645
REGON	300623460
NIP	7811809934

Przedmiot działalności Spółki:

- działalność pomocnicza finansowa, gdzie indziej niesklasyfikowana - PKD 6713Z,
- zarządzanie i kierowanie w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej – PKD 7114B,
- pośrednictwo finansowe pozostałe, gdzie indziej niesklasyfikowane - PKD 6523Z,
- doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania - PKD 7414A,
- działalność holdingów - 7415Z.

Kapitał zakładowy

Spółka zaprezentowała w bilansie na dzień bilansowy 31 grudnia 2007 roku kapitał zakładowy w kwocie 2.400.000,00 zł oraz kapitał zapasowy w kwocie 2.461.490,80zł.

Skład Zarządu Spółki

- Prezes –Edward Kozicki
- Wiceprezes – Marcin Matuszczak

Skład Rady Nadzorczej Spółki

- Przewodniczący –Tomasz Tyliński
- Wiceprzewodniczący – Janusz Kraśniak
- Członek – Mariusz Obszański
- Członek – Maciej Pawliński
- Członek – Dariusz Grzybek

I. ZAGADNIENIA OGÓLNE

1. Podstawowe informacje o Spółce

Spółka BLUMERANG PRE IPO S.A. z siedzibą w Poznaniu została zawiązana w dniu 31 maja 2007 roku. Rejestracja Spółki przez sąd nastąpiła 12 lipca 2007 roku.

Kapitał zakładowy Spółki wynosił początkowo 500.000 złotych. W wyniku uchwał podjętych przez Walne Zgromadzenie w dniu 19 września 2007 roku w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego poprzez emisję nowych akcji, a następnie objęciu powyższych akcji i zarejestrowaniu tegoż podwyższenia kapitału zakładowego przez sąd, co miało miejsce w dniu 23 listopada 2007 roku, kapitał zakładowy Spółki wzrósł do 2.400.000 złotych. Na dzień 31 grudnia 2007 roku powyższy kapitał był w pełni opłacony.

Pierwszy Zarząd powołany w Spółce był jednoosobowy, a funkcję Prezesa Zarządu pełnił Pan Edward Kozicki. Na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 19 września 2007 roku, do Zarządu w charakterze Wiceprezesa powołany został Pan Marcin Matuszczak.

Od momentu zawiązania Spółki jej Rada Nadzorcza działała w składzie pięcioosobowym. Na dzień 31 grudnia 2007 roku w skład Rady Nadzorczej wchodził: Pan Tomasz Tyliński (Przewodniczący RN), Pan Janusz Kraśniak (Wiceprzewodniczący), Pan Mariusz Obszański, Pan Maciej Pawliński oraz Pan Dariusz Grzybek.

W dniu 12 grudnia 2007 roku wszystkie akcje Spółki zostały wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu prowadzonego przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. – rynek NewConnect. Pierwsze notowanie akcji Spółki na rynku New Connect odbyło się 14 grudnia 2007 roku.

2. Misja i strategia Spółki

Jako swoją misję Spółka określiła „organizowanie skutecznego finansowania dla wsparcia intensywnego rozwoju perspektywicznych firm oraz dostarczanie stabilnych i realnie wysokich stóp zwrotu akcjonariuszom, poprzez konsekwentne dążenie do wprowadzenia spółek portfelowych do obrotu na rynku zorganizowanym oraz wsparcie innowacyjnych przedsiębiorców w realizacji ich celów biznesowych i budowie ich majątku, korzystając z posiadanych zasobów kapitałowych oraz kompetencji profesjonalnego zespołu specjalistów“.

Przedmiotem działalności Spółki jest nabywanie akcji i udziałów spółek zaliczanych do sektora MSP oraz, w szczególnie atrakcyjnych inwestycyjnie przypadkach, także podmiotów typu start-up. Strategia Spółki przewiduje także udzielanie spółkom portfelowym pożyczek na finansowanie ich działalności, przy czym mają one mieć wyłącznie charakter finansowania

pomostowego.

Strategia firmy zakłada budowanie portfela dynamicznie rozwijających się spółek reprezentujących perspektywiczne branże. Preferowane branże to nieruchomości i budownictwo, informatyka i internet, sieci gastronomiczne, zaawansowane technologie. W ramach swojej strategii, Blumerang PRE IPO S.A. dąży do zagwarantowania spółce portfelowej środków finansowych na dalszy rozwój oraz szuka możliwości realizowania potencjalnych efektów synergii pomiędzy spółkami portfelowymi.

Działalność Spółki pozwala określić ją mianem funduszu typu Venture Capital/Private Equity, a więc przedsięwzięcia mającego na celu osiągnięcie dochodu poprzez wzrost wartości spółek portfelowych. Inwestycje typu VC/PE charakteryzują się co do zasady średnio- lub długoterminowym horyzontem inwestycyjnym i dotyczą przede wszystkim spółek niepublicznych, znajdujących się we wczesnych stadiach rozwoju, które to spółki charakteryzują się relatywnie wysokim potencjałem wzrostu ich wartości.

II. DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI W ROKU SPRAWOZDAWCZYM 2007

1. Sytuacja Spółki w 2007 roku

Rok 2007 był pierwszym i jednocześnie bardzo udanym rokiem działalności Spółki.

Kluczowe znaczenie dla sytuacji Spółki miały decyzje podjęte przez Walne Zgromadzenie, które odbyło się dnia 19 września 2007 roku. Podjęte zostały wówczas między innymi uchwały o podwyższeniu kapitału zakładowego do kwoty 2.400.000 złotych oraz wprowadzeniu wszystkich akcji Spółki do alternatywnego systemu obrotu prowadzonego przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. – rynek „NewConnect”.

Decyzja Zarządu o zarekomendowaniu akcjonariuszom ubiegania się o wprowadzenie Spółki do notowań na rynku NewConnect podyktowana była przede wszystkim dwoma czynnikami. Po pierwsze, zaistnienie jako spółka publiczna pozwalało na istotny wzrost rozpoznawalności i wiarygodności Spółki, co przy specyfice prowadzonej przez nią działalności Spółkę było szczególnie istotne. Po drugie, Spółka w swojej strategii inwestycyjnej jako jedno z podstawowych założeń przyjęła, iż dążyć będzie do systematycznego wprowadzania swoich spółek portfelowych do obrotu na rynku zorganizowanym, a rynek NewConnect znacznie rozszerzał takie możliwości. W takiej sytuacji, funkcjonowanie na rynku, który zamierzało się rekomendować swoim potencjalnym spółkom portfelowym, również nie mogło pozostać bez pozytywnego wpływu na pozyskiwanie przez Spółkę nowych inwestycji.

W związku z powyższym, w okresie październik – listopad 2007 r. Spółka prowadziła szczególnie intensywne działania mające na celu wprowadzenie swoich akcji do obrotu na rynku NewConnect jeszcze w 2007 r. Ten etap rozwoju Spółki zakończył się pełnym sukcesem, gdyż w dniu 12 grudnia 2007 r. Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie podjął decyzję o wprowadzeniu akcji BLUMERANG PRE IPO S.A. do obrotu na rynku NewConnect. W dniu 14 grudnia 2007 r. miało miejsce pierwsze notowanie akcji Spółki na rynku NewConnect. Debiut BLUMERANG PRE IPO S.A. był setnym debiutem na GPW w Warszawie w 2007 r. Autoryzowanym Doradcą Spółki w związku z wprowadzeniem jej akcji do obrotu na NewConenct była Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych z Poznania – Celichowski Szyndler Więckowska i Partnerzy.

2. Działalność inwestycyjna Spółki w 2007 roku

W okresie niecałych pierwszych sześciu miesięcy swojej działalności (tj. 12 lipca 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku), Spółka zbudowała portfel inwestycyjny składający się z akcji i udziałów w 8 spółkach. Spółki te reprezentują następujące branże: budownictwo i nieruchomości (TECHNOPARK 2 S.A.), sieci gastronomiczne (VAN HELLDER POLSKA Sp. z o.o.), internet i informatyka (DIVICOM S.A., VENO S.A., SIMTEL S.A.),

innowacyjne technologie (CARBON DESIGN S.A., ATON-HT S.A.) oraz usługi finansowe (GRUPA PACTOR-POTEMPA INKASSO S.A. [GPPI S.A]).

Poniższa tabela przedstawia informacje dotyczące inwestycji dokonanych przez Spółkę w roku 2007. Udział w kapitale uwzględnia stan na dzień sporządzenia niniejszej informacji, czyli 15 kwietnia 2008 r.

L.p.	Nazwa firmy	Liczba akcji/udziałów	Wartość wg ceny nabycia	% udział w kapitale
1.	Technopark 2 S.A.	308.000	498 960,00 zł	5,00%
2.	Divicom S.A.	200.000	220 000,00 zł	3,70%
3.	Grupa Pactor Potempa Inkasso S.A.	400.000	275 000,00 zł	6,93%
4.	Simtel S.A.	150.345	28 565,55 zł	2,70%
5.	Carbon Design S.A.	200.000	120 000,00 zł	40,00%
6.	Veno S.A.	2.000.000	400 000,00 zł	2,90%
7.	Aton-HT S.A.	500.000	500 000,00 zł	7,58%
8.	Van Helder Polska Sp. z o.o.	33	287 700,00 zł	23,90%

Poniżej przedstawiono bardziej szczegółowe informacje na temat spółek pozyskanych do portfela inwestycyjnego w roku 2007.

TECHNOPARK 2 S.A.

siedziba: Poznań

Spółka prowadzi działalność gospodarczą w zakresie nieruchomości, polegającą na organizacji i koordynacji procesu inwestowania w nieruchomości, począwszy od inicjatywy planowanego przedsięwzięcia, poprzez jego realizację i przekazanie finalnego produktu do eksploatacji lub do dalszego rozwoju.

Działalność Spółki jest prowadzona w zakresie:

- działalności redeweloperskiej,
- wynajmu powierzchni magazynowo-biurowych.

DIVICOM S.A.

siedziba: Poznań

Przedmiotem działalności Spółki jest prowadzenie sieci sklepów komputerowych pod marką DIVICOM w systemie partnerskim. Podstawą współpracy pomiędzy DIVICOM S.A. a Partnerami handlowymi jest umowa partnerska zawierająca szczegółowe warunki na jakich prowadzona jest współpraca. Umowa partnerska ma charakter umowy franchisingowej.

Ważnym punktem strategii spółki jest uruchamianie sklepów w miejscowościach średniej wielkości (głównie miasta powiatowe). W ten sposób spółka wykorzystuje niszę rynkową, docierając z ofertą handlową do nowej grupy konsumentów.

GRUPA PACTOR POTEMPA INKASSO S.A.

siedziba: Poznań

Misją Spółki jest dostarczanie kompleksowych usług związanych z zarządzaniem wierzytelnościami. Model biznesowy działania Spółki zakłada

nabywanie trudnych do odzyskania wierzytelności konsumenckich i korporacyjnych od pierwotnych wierzycieli, a następnie dochodzenie ich zapłaty od dłużników we własnym imieniu i na własny koszt na drodze postępowania polubownego, sądowego i egzekucji komorniczej.

Spółka oferuje usługi obrotu wierzytelnościami, w ramach których Spółka nabywa portfele wierzytelności i staje się ich właścicielem, a następnie podejmuje proces windykacji na własny koszt i ryzyko.

VENO S.A.

siedziba: Warszawa

Grupa Veno S.A. działa na niszowym rynku przemysłu motoryzacyjnego jakim jest tuning, czyli modyfikacja wyglądu i działania samochodów osobowych i motocykli. Sprzedaje produkty za pośrednictwem internetu do klientów detalicznych w krajach Europy Zachodniej.

ATON-HT S.A.

siedziba: Wrocław

Celem działalności Spółki jest wdrażanie na skalę przemysłową technologii i urządzeń w zakresie unieszkodliwiania odpadów niebezpiecznych. Zarówno sama technologia jak i urządzenie do utylizacji odpadów niebezpiecznych są unikatowe w skali światowej i stanowią przedmiot zgłoszeń patentowych w kraju i zagranicą.

CARBON DESIGN S.A.

siedziba: Warszawa

Spółka zamierza rozwijać przede wszystkim działalność związaną z projektowaniem i wytwarzaniem profesjonalnego sprzętu sportowego dla niepełnosprawnych zawodników. W ofercie posiada m.in rowery poziome przeznaczone do codziennego użytkowania, turystyki i aktywnej rehabilitacji. Zajmuje się także projektowaniem elementów do tzw. stylingu samochodów, czyli elementów nadwozia i wyposażenia samochodów, np. takich jak spojler.

VAN HELDER POLSKA Sp. z o.o.

siedziba: Poznań

Celem spółki jest budowa sieci punktów gastronomicznych o charakterze kawiarni. Koncepcja biznesu opiera się przede wszystkim na kulturze spożywania czekolady w rozmaitej formie. Spółka posiada obecnie dwa punkty działające w centrach handlowych. Kolejne punkty Van Helder Choco Cafe mają być tworzone w oparciu o oryginalne rozwiązania architektoniczne w nowych lokalizacjach w centrach handlowych z aktywnymi galeriami.

SIMTEL S.A.

siedziba: Gdańsk

Głównym profilem działalności Spółki jest projektowanie, dostawa, montaż, uruchomienie oraz serwis cyfrowych systemów teleinformatycznych. Spółka posiada pozycję jednego z wiodących w Polsce dostawców kompleksowych rozwiązań telekomunikacyjnych i teleinformatycznych.

Ponadto w 2007 prowadzono intensywne prace mające na celu dokonanie

kolejnych inwestycji w przyszłości, które w odniesieniu do trzech spółek dały rezultat już w pierwszym kwartale 2008 r.

Powyższa strategia jest kontynuowana w 2008 roku, czego dowodem są kolejne, wspomniane powyżej inwestycje, w wymienione wcześniej sektory, tzn. Sakana S.A. – sieci gastronomiczne, PBO „Aniola“ Sp. z o.o. – budownictwo i nieruchomości oraz MTS Notebook Sp. z o.o. – informatyka i internet.

III. WARTOŚĆ SPÓŁEK PORTFELOWYCH

Jednym z podstawowych założeń strategii Spółki jest wprowadzanie akcji spółek portfelowych do obrotu na rynku zorganizowanym. Najważniejszą konsekwencją takich zdarzeń dla wyników finansowych Spółki jest możliwość wyceny takich aktywów według wartości godziwej, czyli według kursu akcji w notowaniach na rynku zorganizowanym. Bez względu na przyjętą ostatecznie ścieżkę wyjścia z danej inwestycji, posiadanie rynkowej wyceny aktywów umożliwia w miarę bieżące informowanie akcjonariuszy o tzw. wartości godziwej posiadanych inwestycji. Z tego powodu, kolejnym obszarem intensywnych prac Spółki jest wspomaganie spółek portfelowych w działaniach związanych z wprowadzaniem ich akcji do obrotu na rynku regulowanym.

W roku 2007 do obrotu na rynku NewConnect wprowadzone zostały akcje dwóch spółek portfelowych – Technopark 2 S.A. oraz Divicom S.A. Poza tym, już w roku 2008 do obrotu na rynku NewConnect zostały wprowadzone kolejne trzy spółki posiadane przez BLUMERANG PRE IPO S.A. na koniec okresu sprawozdawczego – GPPI S.A., Veno S.A., Aton-HT S.A. Poniżej zaprezentowano szczegółowe informacje na temat terminów notowań akcji poszczególnych spółek.

- DIVICOM S.A. – pierwsze notowanie spółki na „NewConnect“ odbyło się 30 października 2007 r.,
- TECHNOPARK 2 S.A. – pierwsze notowanie spółki na „NewConnect“ odbyło się 16 listopada 2007 r.,
- GPPI S.A. – pierwsze notowanie spółki na „NewConnect“ odbyło się 18 stycznia 2008 r.
- VENO S.A. – pierwsze notowanie spółki na „NewConnect“ odbyło się 7 lutego 2008,
- ATON-HT S.A. – pierwsze notowanie spółki na „NewConnect“ odbyło się 29 lutego 2008 r.

Poniższe zestawienie pokazuje różnice pomiędzy wyceną rynkową powyższych aktywów na dzień 31.12.2007 r. oraz na dzień 15 kwietnia 2008 r. (dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego) a ceną ich nabycia (bez uwzględnienia kosztów nabycia). Wszystkie wartości w tysiącach złotych.

	Nazwa firmy	Wartość według ceny nabycia	Wartość według ceny rynkowej (31.12.2007r.)	Wartość według ceny rynkowej (15.04.2007r.)
1.	Divicom S.A.	220	5.778	1.710
2.	Technopark 2 S.A.	499	4.858	3.411
3.	GPPI S.A.	275	-	685
4.	Veno S.A.	400	-	1.216
5.	Aton-HT S.A.	500	-	1.125

IV. WYNIKI FINANSOWE SPÓŁKI W ROKU SPRAWOZDAWCZYM 2007

Prezentowane poniżej wybrane pozycje wyników finansowych Spółki obejmują okres od 12 lipca 2007 roku (dzień rejestracji Spółki) do 31 grudnia 2007 roku.

Rachunek zysków i strat za okres 12.07.2007 – 31.12.2007 – wybrane pozycje.

WYSZCZEGÓLNIENIE	12.07.2007-31.12.2007 PLN
Przychody finansowe	10 645 628,30
Koszty finansowe	119 671,52
Zysk/Strata brutto	10 487 912,02
Podatek dochodowy	1 993 026,30
Zysk/Strata netto	8 494 885,72

Bilans sporządzony na dzień 31.12.2007 – wybrane pozycje

AKTYWA	31.12.2007 PLN
AKTYWA TRWAŁE	28 168,30
AKTYWA OBROTOWE	15 617 536,42
Aktywa razem	15 645 704,72

PASYWA	31.12.2007 PLN
KAPITAŁ WŁASNY	13 356 376,52
Kapitał podstawowy	2 400 000,00
Kapitał zapasowy	2 461 490,80
Zysk netto	8 494 885,72
ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	2 289 328,20
SUMA	15 645 704,72

Najistotniejsza pozycja rachunku wyników spośród przedstawionych powyżej to wartość przychodów finansowych. Zgodnie z informacjami przedstawionymi powyżej, Spółka zgodnie ze swoją strategią dąży do wprowadzania swoich spółek portfelowych do notowań na rynku zorganizowanym. Pozwala to w szczególności na prezentowanie w sprawozdaniach finansowych wartości godziwej takich aktywów, opartej na ich wycenie rynkowej. Zgodnie z obowiązującymi w tym zakresie przepisami, dodatnia różnica pomiędzy wartością godziwą takich aktywów a ich wartością według ceny nabycia ujmowana jest w rachunku zysków i strat w pozycji przychody finansowe. Ewentualna ujemne różnice pomiędzy powyższymi wartościami ujmowane są w kosztach finansowych.

Wykazana w powyższym sprawozdaniu wartość przychodów finansowych wynika z dodatniej różnicy pomiędzy wartością godziwą aktywów, uwzględniającą rynkową wycenę niektórych z nich, w stosunku do ceny ich

nabycia. Na dzień bilansowy rynkowa wycena dotyczyła dwóch aktywów, tzn. akcji Divicom S.A. oraz Technopark 2 S.A. Bardziej szczegółowe informacje na ten temat zamieszczono w punkcie „Wartość spółek portfelowych“.

V. NAJISTOTNIEJSZE PLANY SPÓŁKI

Spółka zamierza kontynuować realizację strategii, którą z powodzeniem realizowano w roku 2007. Oznacza to przede wszystkim kontynuowanie intensywnych prac mających na celu pozyskanie kolejnych spółek portfelowych. Zarząd będzie dążyć co najmniej do podwojenia liczby spółek portfelowych w stosunku do końca roku 2007. BLUMERANG PRE IPO S.A. w dalszym ciągu zamierza wspierać swoje spółki portfelowe w działaniach mających na celu wprowadzanie ich akcji do notowań na rynku zorganizowanych, zarówno na rynku regulowanym prowadzonym przez GPW w Warszawie, jak i na rynku NewConnect. Ponadto, co najmniej w stosunku do jednej spółki portfelowej, Zarząd planuje rozpoczęcie prac zmierzających do wprowadzenia jej akcji do obrotu na rynku regulowanym GPW w Warszawie.

W zakresie finansowania działalności inwestycyjnej Spółki, Zarząd planuje przede wszystkim pozyskanie środków w wyniku emisji nowych akcji, z zachowaniem prawa poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy. Odpowiednie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego zostały podjęte przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 6 marca 2008 r. W wyniku przeprowadzenia powyższej emisji akcji Spółka planuje pozyskanie kwoty ok. 3,5 mln złotych. Środki pozyskane w wyniku emisji Zarząd planuje przeznaczyć w całości na kolejne inwestycje portfelowe.

VI. NAJISTOTNIEJSZE CZYNNIKI RYZYKA

Na podstawie analizy bieżącej sytuacji Spółki Zarząd nie dostrzega żadnych istotnych czynników zagrażających jej dalszej działalności.

W okresie sprawozdawczym Spółka zrezygnowała z zarządzania ryzykiem finansowym, w tym również ze stosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Poniżej zostały zaprezentowane najistotniejsze zdaniem Zarządu czynniki ryzyka, które w przyszłości w największym stopniu mogą wpływać na działalność Spółki.

Ryzyko związane z inwestycjami w spółki z sektora MSP i typu start-up

Spółka prowadzi działalność inwestycyjną polegającą na nabywaniu udziałów i akcji spółek z sektora MSP, a w szczególności atrakcyjnych inwestycyjnie przypadkach także w podmiotach typu start-up. W zainteresowaniu Spółki są przede wszystkim podmioty znajdujące się we wczesnej fazie rozwoju i nie notowane dotychczas na rynku zorganizowanym. Działalność taka wiąże się z podwyższonym ryzykiem inwestycyjnym, gdyż finansowanie przedsiębiorstw z sektora MSP i przedsiębiorstw bardzo młodych, których działalność napotyka na większe od przeciętnych bariery finansowe, niesie za sobą większe ryzyko na porównaniu z inwestycjami w dojrzałe przedsiębiorstwa.

Ryzyko związane z przewidywaną dużą zmiennością wyniku finansowego

Przyszłe wyniki finansowe Spółki w dużej mierze będą uzależnione od wartości rynkowej spółek portfelowych, które zostaną wprowadzone na rynek zorganizowany. Jej wynik finansowy będzie podlegać większym wahaniom w porównaniu do spółek działających w innych branżach. Wartość aktywów finansowych Spółki uzależniona będzie w istotnym stopniu od bieżącej wyceny jego spółek portfelowych, tj. od ich bieżących notowań na rynku. Wahania kursów powodować będą znaczne zmiany w wartości aktywów Spółki, ale przede wszystkim jego wyników finansowych.

Ryzyko pogorszenia się koniunktury na rynku kapitałowym

Na wynik finansowy Spółki może mieć wpływ koniunktura na rynku kapitałowym, a w szczególności notowania akcji na rynku zorganizowanym. Poza bezpośrednim wpływem poziomu notowań spółek portfelowych na wynik finansowy Spółki, gorsza koniunktura na rynku może także utrudniać wprowadzanie nowych spółek do obrotu giełdowego, a także zwiększać ryzyko inwestycyjne związane z kształtowaniem się cen akcji, które znajdują się w portfelu inwestycyjnym Spółki.

VII. ZASADY SPORZĄDZENIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Zasady sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego zostały szczegółowo opisane w informacji dodatkowej pt. „Wprowadzenie do sprawozdania finansowego”.